

Экономическая ситуация в государствах Балтии и внешняя торговля России с этими странами

В.В. Андреев, к.э.н., с.н.с.

ИПР РАН, 2005.

Содержание

I. Торгово-экономическая трансформация в Балтийских государствах

- 1. Экономическое развитие хозяйства Латвийской Республики**
- 2. Экономическое развитие хозяйства Литовской Республики**
- 3. Экономическое развитие хозяйства Эстонской Республики**

II. Внешняя торговля России с государствами Балтии

Приложения

I. Торгово-экономическая трансформация в Балтийских государствах

В первые годы независимого развития экономика трех Балтийских стран пережила глубокий спад. Это было вызвано прежде всего удорожанием поставляемых из России энергоресурсов и сырья, которые пришлось приобретать по мировым ценам, а также нарушением хозяйственных связей с другими республиками бывшего Союза.

При этом необходимо отметить, что экономические преобразования в 90-х годах в Балтийских государствах проводились более активно, чем в странах СНГ. Был взят курс на полную политическую и экономическую самостоятельность, осуществлена либерализация внутренней и внешнеэкономической деятельности хозяйствующих субъектов, институциональные преобразования и, в частности, приватизация и земельная реформа, введена национальная валюта, нормализованы на основе широкой терапии кредитно-денежные отношения, шла интеграция в мировое хозяйство с ориентацией на Запад.

1. Экономическое развитие хозяйства Латвийской Республики

Латвия в первые годы независимости оказалась в тяжелом экономическом положении. Основные показатели экономики Латвии в 1990-2002 гг. приводятся в приложении 1. Ее реальный ВВП сократился в 1991 г. на 10,4 % в годовом исчислении, в 1992 г. – на 34,9 %, в 1993 г. – на 14,9 %. В 1994 г. он составлял менее половины уровня 1990 г. В 1994 г. его прирост равнялся 2,2 %, а в 1995 г. в результате банковского кризиса ВВП сократился на 0,9 %. Начиная с 1997 г. латвийская экономика развивалась весьма динамично. Прирост реального ВВП в этом году составил 8,4 %, а в 2003 г. – 7,5 %. В 2003 г. реальный ВВП составлял уже более 75 % от уровня 1990 года.

В первые годы независимости существенные изменения произошли в структуре латвийской экономики. Доля обрабатывающей промышленности в ВВП снизилась с 35,7 % в 1991 г. до 28,2 % в 1993 г. За 1991-1995 гг. объем промышленного производства сократился более чем на 2/3. В 1997 г. наблюдался прирост обрабатывающей промышленности на 6 % и она впервые после обретения независимости наряду с транзитом стала еще одним катализатором общеэкономического роста.

Если в первой половине 90-х годов наблюдался упадок в пищевой отрасли, то в 1996 г. началось оживление в этой отрасли (рост на 9 %). Однако в 1998 г. вновь произошло падение объемов производства пищевой промышленности на 16,8 % (в рыбоперерабатывающей промышленности – спад 12,7 %). Это в значительной мере было связано с разразившимся в России финансовым кризисом в этот период. Поскольку около 50 % произведенной пищевой продукции экспортировалось на российский рынок, в том числе рыбоконсервной продукции – примерно 90 %.

Сложности в расчетно-денежной системе, неплатежеспособность российских импортеров, падении курса рубля в основном способствовали тому, что общий объем экспорта из Латвии в Россию сократился на 28,6 %. Больше других пострадали пищевики, особенно

рыбопереработчики. В начале 1999 г. в связи с кризисом в торговле с Россией работу полностью прекратили 43, а частично – 140 латвийских промышленных предприятия и как следствие увеличилась безработица. В 1999 г. зарегистрированная безработица равнялась 9,1 % и в 2002 г. – 8,5 %.

С 1991 г. Латвия, как и другие страны Балтии, начала формировать собственный бюджет. Была поставлена цель добиться их сбалансирования. МВФ в качестве условия предоставления кредитов выдвинул требование, чтобы бюджетный дефицит не превышал 4 %. В дальнейшем эта норма была доведена на 1,5-2 %. Латвии в 1991-1993 гг. в основном удавалось сбалансировать государственный бюджет. Лишь в 1994 г. из-за возросших расходов и неэффективности системы сборов налогов дефицит бюджета равнялся 4 % ВВП, а в 1996 г. он сократился до 0,8 % ВВП. Бюджеты 1997 и 1998 гг. были полностью сбалансированы.

В процессе рыночных реформ либерализация цен в Латвии и других странах Балтии сопровождалась их резким увеличением. Либерализация цен в Латвии началась в 1991 г. и продолжалась в течение 1992 г., после этого инфляция стала уменьшаться: в 1992 г. – 951,2 %, в 1993 – 109,1, в 1994 – 35,7 %. Среди основных причин позволивших обуздать рост цен, является ужесточение финансовой политики, сопровождавшееся введением латвийского рубля, который затем был заменен латом, который привязан к СДР, расчетной единице МВФ. В 1997 г. уровень инфляции составил 8,5 %, а в 2002 г. лишь 1,9 %.

В 90-е годы Латвия привлекла прямые иностранные инвестиции. В 1997 г. зарубежные инвесторы вложили 521 млн долл. Самыми крупными инвесторами являлись Дания (24 %), Великобритания (21 %) и США (13 %). Основная часть иностранных инвестиций приходится на предприятия транспорта и связи (49 %) и промышленности (21 %).

В области приватизации – 96 % государственных предприятий были приватизированы уже к концу 1998 года.

В начале 90-х годов происходила явная переориентация торгово-экономических связей Латвии и других стран Балтии на рынки ЕС. Одновременно сократилась роль России как торгового партнера этих государств. Внешнеторговый оборот стран Балтии с Россией в 1993 г. составил 65,4 % от уровня 1992 г., экспорт – 81,3 %, импорт – 32,6 %.

Россия в это время еще оставалась основным внешнеторговым партнером Латвии. На торговлю с Россией приходилось в 1993 г. более 28 % латвийского импорта и 29 % латвийского экспорта. Из России в Латвию поступали почти все потребляемые и реэкспортируемые топливно-энергетические товары, 19,8 % транспортных средств, около 20 % машин и оборудования. Из Латвии в Россию – 42,3 % вывозимой из Латвии мебели, 16,7 % – молока и молочных продуктов, 11,5 % продукции черной металлургии.

В эти годы в латвийском экспорте имело место реэкспорт товаров, большей частью российского происхождения. Так, 1992 г., по данным Латвийского института исследований рынка, из Латвии было вывезено 9 тыс. т цветных металлов.

Основной же источник доходов для Латвии составили российская нефть и нефтепродукты. Так, например, в 1992 г. за их транзит и перевалку в Латвии был установлен тариф в 29 долларов с тонны, а за услуги порта в Вентспилсе – 6 % поставляемых нефтепродуктов по трубопроводу и 3 % – по железной дороге. Только объем работ государственного АО «Вентспилс-нафта» – комплекса по перегрузке нефти и нефтепродуктов – за 1993 г. составил 16 млн т.

В 1993 г. торговля с Западом составляла около половины внешнеторгового оборота Латвии, однако анализ товарной структуры этой торговли показывает, что значительная ее часть приходилась на перепродажу товаров, закупаемых в России и других странах СНГ.

В октябре 1992 г. был подписан Договор о торговых и экономических отношениях между Латвийской Республикой и Российской Федерацией (вступил в силу 1 июня 1994 г.), который зафиксировал, что торговля между нашими странами развивается в режиме наибольшего благоприятствования, позволившее бы снять некоторые проблемы в торгово-экономических отношениях двух стран, однако в период охлаждения политических отношений между нашими странами этот Договор практически не выполнялся и имел лишь статус временного применения.

До начала 1998 г. работала Латвийско-Российская межправительственная комиссия. Были подготовлены для подписания такие важные соглашения, как Договор о взаимной защите и поощрения инвестиций. Договор об избежании двойного налогообложения. Договор о взаимной помощи в таможенных делах и др. К сожалению, работа в этом направлении также практически приостановилась. К концу 1998 г. Министерство экономики Латвии заключило лишь 7 соглашений об экономическом и торговом сотрудничестве, в том числе с Республикой Саха, Республикой Марий Эл, Чувашией.

В настоящее время важное значение Латвии во внешнеэкономических связях России в основном сводится к роле транспортного коридора с Западом. Россия заинтересована в использовании Вентспилского, Рижского, Лиепайского портов.

Вентспилеу – наиболее крупному порту на Балтийском море, принадлежит важная роль в российском экспорте нефти и нефтепродуктов (примерно 12 % от общего объема, второе место после Новороссийска).

В Рижском порту обрабатываются в основном контейнерные грузы и пиломатериалы. Три четверти всех обработанных грузов – импортные, из которых значительная доля следует в Россию и другие страны СНГ.

Расширяет свою деятельность торговый порт в г. Лиепае, где образована Специальная экономическая зона.

О значении грузового транзита для Латвии говорит тот факт, что доля этого вида деятельности в ВВП Латвии в 1991 г. составила 7 %, а в 1988 г. – уже примерно 25 %. Транзит составляет 90 % от общего объема грузов, обработанных в портах.

В 1998 г. Латвия вела торговлю со 136 странами мира. Основными партнерами были страны ЕС – половина внешнеторгового оборота Латвии и страны СНГ – 17,4 %. Из стран партнеров на первом месте была Германия – 61,1 %, далее Россия – 12,2 % и Швеция – 4,6 %.

В 1998 г. в структуре экспорта доминировала древесина и изделия из древесины – 1/3 общего объема. За год производство этой группы товаров возросло на 28 %, а поставки в основном осуществлялись на рынок ЕС и увеличились на 23 %.

Далее по важности в структуре экспорта следуют транспортные средства, машины, товары металлообрабатывающей промышленности, легкой и пищевой отраслей.

В импорте основное место занимали машины, изделия металлообрабатывающей промышленности (28,8 %), далее идут товары химической промышленности (15,8 %), затем – сельскохозяйственные товары и продукты питания (13,8 %).

С начала 90-х годов три государства Балтии приступили к созданию нового регионального пространства. 13 сентября 1993 г. в Таллинне был заключен Балтийский договор о свободной торговле, однако он не был отнесен с сельскохозяйственным и продовольственным товарам. В то же время в договоре был указан один очень важный пункт – договор имел отношение только к тем товарам, которые соответствовали критериям происхождения всех трех стран – Латвии, Литвы и Эстонии.

В отношении промышленных товаров Балтийский договор о свободной торговле предусматривал, что все три государства не будут вводить новые экспортные и импортные пошлины и что существующие ранее пошлины будут отменены со вступления договора в силу, за исключением товаров, специально оговоренных в приложении.

Балтийский договор о свободной торговле между Латвийской Республикой, Литовской Республикой и Эстонской Республикой был подписан 15 июня 1996 г. в Вильнюсе. Саэйма Латвийской Республики ратифицировала его 3 октября 1996 г. При подписании Балтийского договора о свободной торговле стороны, в частности, заявили, что основными их целями являются:

- либерализация торговли сельскохозяйственными продуктами, способствование развитию гармоничных экономических отношений между Латвией, Литвой и Эстонией;
- создание свободной зоны торговли сельскохозяйственными и продовольственными продуктами между Латвией, Литвой и Эстонией.

Стороны заявили, что с вступлением в силу договора отменяются все таможенные налоги на экспорт и на грузы эквивалентного значения и не вводятся новые налоги. В договоре были также упомянуты также и чрезвычайные мероприятия, которые могут быть осуществлены

одной стороной, если возрастает объем импорта любой второй стороны, что затрагивает местных производителей.

С подписанием Балтийского договора о свободной торговле был осуществлен важный шаг в направлении подлинного сближения государств Балтии.

Необходимо отметить, что в этот период Латвия заключила также и другие договоры о свободной торговле: с Европейским Союзом (01.01.95 г.), с Европейской ассоциацией свободной торговли (01.06.96 г.), с Центральной ассоциацией свободной торговли, с Всемирной торговой организацией (Латвия первая из стран Балтии 14.10.98 г. была принята в ВТО).

Все эти договоры были заключены либерально, со снижением таможенных тарифов ввоза для ряда товаров, ограничением государственной поддержки для местных производителей, без внедрения квот в отношении заграничных товаров и почти с отказом от любых таможенных доходов и др.

В целом соглашение Латвии о Договоре о свободной торговле Балтийских государств и другие заключенные договоры о свободной торговле были подчинены переориентации торговли на страны Западной Европы и ориентации на вступление в ЕС.

Банковская система значительно влияет на процесс функционирования и эффективность экономики Латвии.

Создание латвийской банковской системы началось в 1991 г., когда Центральный Банк Латвии стал выдавать первые лицензии на ведение банковских операций.

В 1994-1995 гг. в результате банковского кризиса многие коммерческие банки стали неплатежеспособными. Причинами кризиса явились недостатки в управлении банками, в законодательстве, в регулировании и надзоре за банковской деятельностью, быстрые перемены в экономике и нечестные действия ряда банков.

После банковского кризиса с введением более строго надзора и регулирование деятельности коммерческих банков с директивами Европейского Совета, а также нормами, установленными Базельским комитетом, которые нашли свое отражение в законе Латвийской Республики «О кредитных учреждениях» (1995 г.), Банк Латвии сократил число коммерческих банков с 67 в 1992 г. до 34 в 1996 г. В целом 1997 г. был годом успешного и стабильного развития банковского сектора, как и первая половина 1998 г. Однако во второй половине 1998 г. отрицательное влияние на деятельность латвийских банков оказал финансовый кризис в России. К августу 1998 г. активы латвийских банков, размещенные в России, составляли 170 млн латов, разумеется, что эта сумма была значительной для небольшой латвийской банковской системы. Российский финансовый кризис оказал влияние на результаты деятельности многих латвийских банков, убытки которых составили 52,9 млн латов. Деятельность трех коммерческих банков была приостановлена в связи с их большими потерями в России. Причиной значительных потерь большинства латвийских банков являлись инвестиции в российские ценные бумаги, а также кредиты, выданные компаниям, связанных с российским рынком сбыта.

Потеря российского рынка явилась основанием для пересмотра стратегии для многих латвийских банков, которые попытались переориентировать свою внешнеэкономическую деятельность на менее рискованные, но в то же время прибыльные рынки.

Если раньше приоритетной отраслью кредитования была торговля, то в последние годы латвийские банки все больше кредитных средств вкладывают в перспективные отрасли экономики, в такие как промышленность, транспортная связь, стремятся кредитовать проекты, которые требуют долгосрочного финансирования.

Рынок ценных бумаг имеет большое значение в развитии экономики любого государства, так как отражает уровень накопления капитала, его прирост и перелив между отраслями внутри государства, а также между странами.

Во второй половине 1990 г. в Латвии создана необходимая техническая база для развития рынка ценных бумаг, которая в целом отвечает требованиям Евросоюза.

В 1995 г. во взаимодействии с Парижской биржей и Центральным депозитарием Франции, была создана Рижская фондовая биржа, на которой осуществляется открытая и регулярная торговля публичными ценными бумагами, в этом же году был также создан

Латвийский центральный депозитарий. В конце 1996 г. была создана Комиссия рынка ценных бумаг, которая осуществляет надзор за деятельностью участников фондового рынка.

Первые торги на Рижской фондовой бирже состоялись 25 июля 1995 г., тогда же были сформированы Официальный и Второй список котируемых ценных бумаг. С июня 1997 г. стала функционировать современная система торгов, в основу которой положены принципы Европейской континентальной модели, в этом же году Рижская фондовая биржа стала членом Международной биржевой ассоциации.

В 1997 г. росли все показатели, характеризующие деятельность биржи: биржевой оборот по сравнению с 1996 г. увеличился в 7,8 раза и составил 54,49 млн латов, рыночная капитализация увеличилась до 198,8 млн латов в основном за счет роста числа эмитентов и повышением курса акций. Число эмитентов в 1997 г. увеличилось до 51 (в 1996 г. – 32).

Российский финансовый кризис 1998 г. оказал негативное влияние на латвийский рынок ценных бумаг. Тенденция снижения биржевых индексов наблюдалось в эти годы. Так, DOW JONES индекс РФБ снизился с 345,9 пунктов в конце 1997 г. до 98 пунктов в конце 1998 г. и до 88 пунктов в конце 1999 г. Российский кризис ухудшил финансовые показатели предприятий, которые были ориентированы на российский рынок. В результате этого сократилось число качественных объектов, представляющих интерес для инвесторов.

На латвийском рынке ценных бумаг еще наблюдается нехватка постоянных и стабильных инвесторов, таких, как пенсионные и инвестиционные фонды и общества совместных вложений, играющих существенную роль в функционировании капитала развитых стран.

В 1999 г. было положено начало созданию общего Балтийского рынка ценных бумаг, когда руководители трех бирж Латвии, Литвы и Эстонии подписали соглашение о формировании общего балтийского списка, в который включены акции крупных предприятий, котирующихся на Рижской и Таллиннской фондовых биржах, а также на Литовской национальной бирже. Для создания Балтийского рынка ценных бумаг было необходимо также взаимодействие между Центральными депозитариями государств в области обмена информацией, а также использование единой системы торгов.

Следует отметить, что сложность переходного периода 1990-х годов для Латвии и других Балтийских государств состояла в том, что в течение этого периода необходимо было решать проблемы как макроэкономической, валютно-финансовой стабилизации, так и структурных преобразований в экономике.

Изменение основных отраслевых пропорций в экономике Латвии в основном совпадает с общемировыми тенденциями. Так, по данным ЦСУ Латвии доля сельского хозяйства в ВВП Латвии, как и в других странах, снижается – с 1990 г. по 2002 г. она сократилась на 4,7 раза. Однако имеются и отличия. По сравнению с западными странами ЕС уменьшается доля промышленности в ВВП, за эти годы – в 2,3 раза. Это в значительной мере объясняется закрытием многих промышленных предприятий в Латвии в переходный период. Доля строительства до 1995 года снизилась в 1,9 раза, но затем с ростом ВВП стала увеличиваться. Доля транспорта и связи в отличие от развитых государств возросла, что связано с развитием транзитного бизнеса. Значительно за указанный период увеличилась доля торговли в ВВП (в 3,6 раза), в западных странах она в основном снижалась. Доля финансовых услуг в ВВП повысилась в 2,7 раза.

В современных условиях одна из основных задач любого государства мира состоит в повышении конкурентоспособности национальной экономики. Именно на это должны быть направлены структурные преобразования национального хозяйства. Согласно годовому отчету о мировой конкурентоспособности, проводимый Всемирным экономическим форумом, в 2003-2004 гг. Латвия находилась на 37-м месте среди 102 государств.

О недостаточной конкурентоспособности латвийской экономики свидетельствует также дефицит торгового баланса; в 2003 г. импорт товаров превысил экспорт на 81 %. В значительной степени это связано с относительно невысоким развитием технологического производства. Так, по данным статистического бюро Европейского Союза, Латвия по числу занятых в высокотехнологичном производстве в 2002 г. занимала одно из последних мест среди членов и стран-членов в ЕС (1,9 % от общего числа работающих), отставая от Литвы (2,6 %) и

Эстонии (3,4 %). При этом среднее значение этого показателя в государствах Европейского Союза составляло 7,4 %. В настоящее время основной статьей латвийского экспорта является древесина и изделия из нее, т.е. сырье (1/3). Машиностроительная продукция составляет лишь 6 %. Основными статьями импорта являются машины, электрооборудование, транспортные средства, продукция химической промышленности и др.

В деле повышения конкурентоспособности латвийской экономики важная роль принадлежит государству. В условиях переходной экономики оно должно не только поддерживать, но и формировать новые приоритеты, способствовать развитию инноваций и увеличению выпуска высоких технологий. В этой связи Латвии необходимо привлекать иностранные инвестиции, требуемые для развития современных технотронных (полностью компьютеризованных производств и для повышения на этой основе конкурентоспособности национальной экономики.

Для повышения конкурентоспособности Латвии надо также выгоднее использовать свое географическое положение. Грузооборот латвийских портов ежегодно возрастает и Латвия должна использовать этот ресурс для расширения международных связей, а, следовательно, и для повышения конкурентоспособности национального хозяйства.

2. Экономическое развитие хозяйства Литовской Республики

Литва в первые годы независимости оказалась в тяжелом экономическом кризисе. В Приложении 2 приводятся основные показатели экономики Латвии в 1990-2002 годы. За 1991-1993 гг. ВВП сократился на 34 %, объем промышленного производства – на 55 %, сельхозпродукции – на 31 %. ВВП в 1992 г. уменьшился по сравнению с 1991 г. на 21,3 %, на 16,2 % в 1993 и на 9,8 % в 1994 г. Начиная с 1995 г. начался рост – на 3,3 %, в 1996 г. на 4,7, в 1997 г. – 7,3 %, в 1998 г. – 5,1 %, а в 2003 – 7 %.

В Литве после либерализации цен в 1991 г. инфляция стала уменьшаться: в 1992 г. – 1020,5 %, в 1993 г. – 410,1, в 1994 г. – 72,0 %, в 1995 г. – 39,5 %, в 1997 г. – 8,8 %. Среди основных причин, позволивших обуздать рост цен уже в начале 90-х годов эксперты называют фиксированный курс литы, твердо привязанного к американскому доллару в соотношении 4:1, а также введение в 1994 г. валютного управления.

За последние годы в Литве поддерживается низкий уровень инфляции. Среднегодовая инфляция в 2002 г. составила 0,3 %, в 2003 г. дефляция – 1,2 %, инфляция в 2004 г. составила 1,2 %, а в ноябре 2005 г. инфляция составила 2,6 %. Укрепление курса литаса по отношению к доллару стало одним из важных факторов снижения инфляции. Низкий уровень инфляции предопределило снижение закупочных цен продукции сельского хозяйства, жесткая конкуренция между торговыми организациями и снижение импортных цен.

Необходимо отметить, что Литва, почти единственная страна из новых членов ЕС (кроме Кипра) в 2004 г. по уровню инфляции отвечала критериям Маастриха. Среднегодовая инфляция в 2004 г., рассчитанная по гармонизированному потребительскому ценовому индексу, не превысила 2,2 % в ЕС (в Литве – 1,1 %). При этом самая низкая среднегодовая инфляция составила в 2004 г. в Финляндии (0,1 %), в Дании (0,9 %), в Швеции (1 %); самая высокая – в Словении (7,4 %), в Венгрии (6,8 %).

В 1997 г. правительству Литвы благодаря принятию жестких мер удалось улучшить положение со сбора налогов, что увеличило поступление в бюджет. В результате в этом году бюджет был выполнен по всем показателям, а финансовый дефицит составил 0,3 % ВВП. В последующие годы литовское правительство, как правило, сохраняло дефицит госбюджета в пределах нормы, т.е. до 2 %.

В начале 90-х годов Литва отставала от других стран Балтии по объему иностранных капиталовложений. Однако в 1997 г. они выросли почти в два раза и составили 974 млн долларов. За 1997-1998 гг. рост иностранных инвестиций в Литву был наибольшим среди государств Центральной и Восточной Европы. Ускорению хода инвестиционного процесса в стране способствовала принятие ряда законов, благоприятных для иностранных инвесторов. В первые 5 лет инвесторы полностью освобождаются от уплаты налогов, если инвестиции превышают 1 млн долларов или они снижаются на 80 %, если инвестиции меньше этой суммы.

В течение последующих 10 лет налоги уменьшаются на 50 %. Кроме того, инвесторы освобождаются от таможенных пошлин, НДС и могут свободно вывозить прибыль из страны.

Рост инвестиций в экономику Литвы, включая прямые иностранные инвестиции (ПИИ) продолжался и в минувшие годы. ПИИ за 2002 г. увеличились на 23,6 %, за 2003 г. – на 3,9 %, за 2004 г. – на 18,2 %, а за 1 полугодие 2005 г. выросли на 8,3 %. На 1 июля 2005 г. ПИИ больше всего инвестировано в обрабатывающую промышленность – 33,2 %, в финансовый сектор – 14,6 %, торговлю – 14,5 %, в транспорт, в предприятия связи и складирования продукции – 12,9 %.

Основные страны-инвесторы: Швеция (14 % всех ПИИ), Дания (13,5 %), Германия (13,3 %), Россия (12,1 %), Финляндия (8,2 %), Эстония (7,2 %), США (4,8 %).

Расширению торгово-экономического сотрудничества между Литвой и Россией могло бы способствовать более интенсивное привлечение российского капитала в литовскую экономику. В Литве было зарегистрировано свыше 1050 предприятий с участием российского капитала, из них совместных литовско-российских предприятий – 840 и предприятий российского капитала – 211. Однако размеры инвестированного в эти предприятия капитала незначительны.

Развитию частного сектора экономики в Литве способствовали ускоренные темпы приватизации. Доля ВВП, созданного в частном секторе в 2004 г., равнялась 79 %.

Процесс приватизации в республике можно разделить на два этапа: первый этап приватизации (1991-1995 гг.), осуществленный по закону о первичной приватизации государственного имущества и второй этап приватизации – начиная с 1995 г., который продолжается и в настоящее время, и проводится по закону о приватизации государственного и муниципального имущества.

На первом этапе было приватизировано 81 % государственного имущества, представленного для этих целей: 5714 объектов, в том числе 2928 крупных и средних предприятий путем открытой подписки на акции. 2726 мелких объектов продано на аукционах, 12 объектов реализовано на конкурсной основе и 48 объектов приобретено за свободно конвертируемую валюту. В отдельных отраслях экономики достигнут сравнительно высокий уровень приватизации в промышленности – 88 %, в строительстве – 98 %, в сфере услуг – 97 %.

Второй этап приватизации отмечается тем, что уже сформировано имущество местных самоуправлений (муниципальное имущество). При этом государственное и муниципальное имущество продается (физическим и юридическим лицам за наличные деньги по рыночной стоимости. Кроме того, равные права предоставляются как местным, так и зарубежным инвесторам, физическим и юридическим лицам. Главная цель этого этапа – увеличение прибыли и эффективности деятельности предприятий, а также использовать знания и опыт потенциальных зарубежных инвесторов по управлению предприятиями, привлечь иностранные инвестиции в экономику республики.

Во время второго этапа приватизации (с 1998 г. до августа 2005 г.) было приватизировано 5509 объектов за 6008 млн литов (1740 млн евро). Относительно небольшие объекты обычно приватизируются посредством публичного аукциона, крупные – публичного конкурса. Завершена приватизация следующих отраслей экономики, как страхование, телекоммуникации, производство алкогольных напитков, банки.

В настоящее время процесс приватизации в Литве регламентирует Закон о приватизации государственного и муниципального имущества и Постановления Правительства ЛР, которые регламентируют порядок проведения различных способов приватизации и другие взаимосвязанные вопросы.

Структура экономики Литвы постепенно приближается к структуре в странах ЕС. За 2004 г. в секторе услуг республики было создано 61,6 % ВВП, промышленность в созданном ВВП равнялась 25,6 %, сельское хозяйство – 5,7 %, строительство – 7,1 %.

Позитивные результаты имеет промышленность Литвы. Так, она достигла существенного объема продажи продукции (в 2003 г. по сравнению с 2002 г. – 16,1 %, в 2004 г. по сравнению с 2003 г. – 10,8 %, а с января по октябрь 2005 г. в сравнении с соответствующим периодом 2004 г. – 6,3 %). Промышленность республики работает в благоприятном инновационном климате и в условиях жесткой конкуренции, что позволяет обеспечить высокое

технико-экономическое качество продукции, в том числе производимой на экспорт, что свидетельствует о возрастающей конкурентоспособности хозяйства.

В настоящее время малые и средние предприятия (МСП) стараются приспособиться к меняющимся рыночным требованиям, эффективно используя все ресурсы, создавая новые рабочие места на новом, современном технико-экономическом уровне производства. В конце 2004 г. на тысячу жителей Литвы пришлось 16 МСП, при этом в стране действовало 55825 МСП. В 2004 г. созданная МСП часть ВВП достигла 69,1 % и она постоянно увеличивалась с 2001 г. по 2004 г.

Следует отметить, что уровень безработицы в Литве последовательно снижается: в 2002 г. – 13,8 %, в 2003 г. – 12,4 %, в 2004 – 11,4 % и во II квартале 2005 г. – 8,5 %.

В настоящее время Литва развивает торгово-экономические связи с более, чем 160 странами мира.

К сожалению, в 90-х годах товарооборот между Россией и Литвой сокращается. Так, если в 1993 г. на долю экспорта Литвы в Россию приходилось 33,1 % внешнеторгового оборота Республики, а импорта – 53,6 %, то в 1999 г. эти цифры составляют 6,8 и 19,1 %.

До 1999 г. Россия была ведущим торговым партнером Литвы, но с начала этого года ее вытеснила Германия. Уже к концу 1999 г. Россия находилась на 4-м месте после Германии, Латвии и Белоруссии по объемам экспорта в Литву, а по объемам импорта из Литвы она сохраняла 1-е место.

В структуре литовского экспорта в Россию в этот период преобладали машины и механическое оборудование, электрическое оборудование, аппаратура для записи и воспроизведения телевизионного изображения и звука – 16,7 %, транспортные средства и вспомогательное оборудование к ним – 16 %, живые животные и продукты из них – 12,6 %, текстильные материалы и текстильные изделия – 8,3 %, готовые пищевые продукты – 7,3 %, минеральные продукты – 7,1 %.

В товарной структуре импорта из России в Литву значительную долю составляли минеральные продукты (нефть, газ, удобрения) – 72,7 %, а также машины и механическое оборудование, электрическое оборудование – 6,1 %, драгоценные металлы и изделия из них – 4,8 %.

В 90-х годах была проведена определенная работа по регулированию отношений между Литвой и Россией в области торгово-экономических связей. Правительство Литовской Республики и Правительство Российской Федерации 18 ноября 1993 г. подписали двухстороннее торгово-экономическое соглашение, которое вступило в силу 18 января 1995 г.

Итогом проделанной работы литовско-российской межправительственной комиссии по развитию двусторонних отношений стало подписание во время визита премьер-министра Литвы Р. Паксаса в Москву в конце 1999 г. 9 межправительственных соглашений. Было также подготовлено совместное заявление руководителей правительств наших стран о мерах, направленных на либерализацию взаимной торговли. В частности, в этом заявлении отмечалось, что «процесс либерализации взаимной торговли между Литовской Республикой и Российской Федерацией будет осуществляться на взаимовыгодной основе с учетом обязательств обоих государств, вытекающих из заключенных международных договоров, включая договоры обоих государств, с Европейскими сообществами и их государствами-членами.

Во время визита премьер-министра Литвы в Россию было, в частности, подписано межправительственное соглашение о долгосрочном сотрудничестве регионов Литовской Республики и Калининградской области Российской Федерации.

Во второй половине 90-х годов были заключены соглашения о торгово-экономическом сотрудничестве с Татарстаном, Карелией, Чувашией, Санкт-Петербургом, администрациями Ярославской, Московской, Архангельской областей.

К сожалению, принятые двусторонние торгово-экономические соглашения далеко не всегда выполняются партнерами, в части об избежании двойного налогообложения, о поощрении и взаимной защите инвестиций, о сотрудничестве в области рыбного хозяйства и др.

Сложности с экспортом продукции в Россию, в частности, литовские эксперты связывают с неплатежеспособностью традиционных покупателей литовских товаров, падением курса рубля, с большими таможенными сборами, негибкостью и нединамичностью таможенной политики России, а это привело к тому, что литовским производителям и бизнесменам стало трудно работать на российском рынке и они стали искать новые направления для экспорта продукции на Запад.

Следует отметить, что более ускоренному продвижению литовских товаров на западный рынок, способствуют соглашения о свободной торговле, заключенные Литвой со странами Европейского Союза, Балтии и некоторыми другими государствами. В конце 1999 г. Литва имела соглашения о свободной торговле с 28 странами.

Соглашение о свободной торговле между тремя Балтийскими странами позволило создать в этом регионе Зону свободной торговли. Вступившее в силу с 1 июля 1998 г. соглашение об упразднении нетарифных барьеров позволило еще более расширить торговлю между Балтийскими странами.

В 1999 г. Литва вступила во Всемирную торговую организацию.

Преимущества положений договоров о свободной торговле, а также усилия литовских промышленников и предпринимателей по привлечению прямых инвестиций, реконструкция предприятий, существенные меры по обновлению и улучшению технологии и технико-экономического качества выпускаемой продукции способствовали тому, что многие товары и изделия предприятий Литвы стали конкурентоспособны не только на восточном, но и на западном рынках.

Так, например, производимые в Литве на реконструированном Вильнюсском предприятии АО «Вильняус Вингис» (бывший Вильнюсский завод телевизионных узлов) комплектующие изделия для цветных телевизоров, экспортируются более чем в 50 стран мира. В 1999 г. экспорт этих изделий в западные страны составил 51 % от всей выпускаемой на заводе продукции. При этом продукцию предприятия покупают мировые фирмы Phillips, Samsung и др. АО «Линас» свыше 80 % льняных тканей и других изделий вывозит в США, Германию, Италию, Швейцарию, Австралию, Финляндию. Паневежский телевизионный завод «Экранас» изготавливает новые модели кинескопов, которые устанавливаются на телевизорах многих западных компаний.

Намечается, что Литва в течение следующего десятилетия в основном адаптируется к экономическому порядку в западных странах ЕС и сравняться с ними по экономическому развитию. При этом основные факторы, экономического роста – рабочая сила, капитал, знания и предприимчивость.

Развитие хозяйства республики в ближайшие три года будет зависеть от того, насколько будет воплощена в жизнь программа осуществления Национальной стратегии Лиссабона, в которой содержатся приоритеты:

- в области макроэкономической политики – сохранить высокий темп роста экономики, макроэкономическую стабильность и стремиться к полноправному членству в Экономическом и денежном союзе;
- в области микроэкономической политики – поощрять конкурентоспособность предприятий Литвы;
- в области занятости – стимулировать занятость и инвестиции в человеческий капитал (человека).

Долгосрочная ориентация экономического развития республики намечена в Долгосрочной стратегии хозяйства (экономики) Литвы до 2015 года. В ней предусмотрено, что в течение ближайших 10-15 лет наука и технология станут исключительными по своему значению в развитии экономики республики. Литва должна стать информационным обществом, опирающимся на знания. При этом развитие науки и технологий будет основным фактором в росте производственной конкурентоспособности и действенности промышленности, сельского хозяйства, строительства и сферы услуг на мировом рынке. Уровень образования трудовых ресурсов будет значительно выше за счет усовершенствования системы образования и внедрения системы совершенствования квалификации и переквалификации. При этом предусматривается сократить и удержать стабильно невысокий уровень (6-7 %) безработицы.

Рост инвестиций, включая ПИИ, использование фондов поддержки ЕС, также позволит технологическому уровню производства достичь уровня западноевропейских стран ЕС или, во всяком случае, в среднем не намного от него отставать.

3. Экономическое развитие хозяйства Эстонской Республики

Эстония в первые годы независимости столкнулась с трудностями, связанными с банковским кризисом (хотя и менее тяжелым, чем в Латвии и Литве). В приложении 3 приводятся основные показатели экономики Эстонии в 1990-2002 годах. За 1991-1993 гг. ее реальный ВВП уменьшился на 21,8 %. Однако благодаря финансовой поддержке ЕБРР и жестким мерам государственного регулирования Эстонии удалось выйти из экономического кризиса. Уже в 1995 г. прирост ВВП в республике составил 4,3 %. Рост эстонской экономики продолжался в 1996 и 1997 гг. (3,9 и 9,8 % соответственно), в 2002 – 6,5 %. Однако в 1993 г. промышленное производство в стране сократилось по сравнению с 1991 г. на 46,8 %. Основной причиной сокращения промышленного производства стало резкое снижение спроса на продукцию национальных предприятий из-за трудностей в основном на рынке России и других стран СНГ. В результате, если ранее ведущими были машиностроение, металлообработка, приборостроение, то в первой половине 90-х годов – текстильная, пищевая, мясная и деревообрабатывающие промышленности. В определенной мере сохранили свои позиции электроника и электротехническая промышленность. Доля услуг в ВВП Эстонии постоянно увеличивается за счет развития туризма, транзита, финансовых услуг.

В ходе рыночных реформ либерализация цен в Эстонии сопровождалась резким увеличением. В стране инфляция в 1992 г. достигла 1078,2 %. Однако после введения собственной валюты (кроны), а также системы валютного управления, предусматривающего жесткую привязку курса национальной валюты к немецкой марке, борьба с инфляцией шла весьма успешно. Что позволило уже в 1993 г. снизить инфляцию до 89,6 %, в 1996 г. – 23,1 %, в 1997 г. – 11,1, а уже в 2002 она составила – 3,5 %.

Эстония в эти годы привлекла значительный объем капитальных вложений из-за рубежа. Только приток прямых иностранных инвестиций в страну в 1994 г. равнялся 265 млн долл., в 1997 г. – 267 млн долл., а в 1998 г. – 581 млн долл. Основными инвесторами являются Финляндия, Швеция, США. В 1992 г. США подписала договор с Эстонией о двухсторонней торговле и инвестициях. В США был создан Балтийский фонд предпринимательства, призванный поддерживать интерес к инвестированию и торговле с Эстонией. Был подписан ряд двухсторонних договоров, в частности, «О благоприятствовании и защите инвестиций», «О торговых отношениях», «Об охране интеллектуальной собственности».

Договор «О благоприятствовании и защите инвестиций» обязывает обе стороны обеспечить режимы наибольшего благоприятствования иностранным инвесторам, гарантировать защиту в случае национализации или экспроприации собственности, свободу вывозу прибылей и беспрепятственное осуществление платежей. В договоре были зафиксированы конкретные права инвесторов на территории другой договаривающейся стороны и порядок разрешения споров.

В середине 1994 г. Эстония заключила ряд соглашений о свободной торговле с Европейским Союзом. Согласно этим соглашениям Эстония пользуется правилами свободной торговли с ЕС на симметричной основе, наравне с восточноевропейскими странами.

Договоры о свободной торговле регулируют экспорт и импорт готовых к употреблению товаров, а также переработанной аграрной продукции. Достигнута также договоренность в части специального квотирования эстонского экспорта текстиля в страны ЕС.

Важную роль для продвижения эстонских товаров на мировых рынках играет целый ряд договоров о предоставлении режима наибольшего благоприятствования. Такие соглашения, в частности, достигнуты с Европейской ассоциацией свободной торговли (ЕФТА), с США и Канадой.

Существенное место в торгово-экономической политике Эстонии занимают вопросы таможенного сотрудничества. В стране складывается новая система таможенных механизмов, требующая согласованных действий с зарубежными партнерами. В 1994 г. Эстония заключила неправительственные договоры о таможенном сотрудничестве со Швецией, Финляндией,

Данией и Норвегией. По условиям эстонско-норвежского соглашения о таможенном сотрудничестве, стороны обязались предоставлять друг другу информацию в целях предупреждения и расследования нарушений ввоза и вывоза продукции.

В 1993 г. в стране начал действовать подготовленный на основе новой конституции Закон Эстонской Республики о внешних сношениях. В соответствии с принятой Национальной программой содействия экспорта было предусмотрено создание фонда кредитования экспортных операций, введение режима «налоговых каникул», применение схем страхования вывоза товаров за рубеж, предоставление предпринимателям государственной помощи в сфере маркетинга.

Существенно либерализованы в стране и условия импорта, за счет либерализации цен, таможенных пошлин и др.

Пользуясь широкой поддержкой Запада и США, международных финансовых организаций, Эстония в короткие сроки вышла на мировые рынки и диверсифицировала географию торгово-экономических связей, ступив на путь либерализации цен и установления открытого внешнеторгового режима. При этом, ориентируя свою экономику на внешнеэкономические связи с западноевропейскими государствами и США, Эстония значительно использовала имеющиеся у нее преимущества: географическое положение, низкую стоимость рабочей силы и наличие высококвалифицированных кадров, в частности, сконцентрированных в таких отраслях как текстильная, пищевая и лесная промышленность, а также в электронной и электротехнической отраслях – условие облегчившее переориентацию экспорта с рынка России и других стран СНГ на рынки западных государств.

Впервые в 1994 г. экспорт стран с развитой рыночной экономикой в Эстонию превышал импорт из России и других стран СНГ по стоимости и обмену.

В 1993-1995 гг. развивался экспорт Эстонии по следующим статьям: лес и продукция деревообрабатывающей промышленности (13 % – в структуре экспорта), текстильные изделия (14 %), машины и оборудование (12 %), металлы и металлоизделия (10,5 %), продовольственные товары и сигареты (10,7 %), минеральное сырье (8,3 %), химические товары (7,8 %).

Одновременно Эстония расширяла закупку по импорту машин и оборудования, необходимых для модернизации производства.

Важное внимание эстонские власти уделяют вопросам торгово-экономического сотрудничества в Германии. Удельный вес торговли с Германией составил в 1994 г. 8 % эстонского товарооборота. При этом Германия приобретает в Эстонии металлы и металлические изделия, древесину, минеральное сырье, рыбу, а поставляет ей оборудование для предприятий общественного питания, потребительские товары.

С установлением независимости Эстонии, торгово-экономические связи между Финляндией и Эстонией стали расти ускоренными темпами, в результате к началу 1993 г. около трети внешнеторгового товарооборота Эстонии приходилось на Финляндию (к 1995 г. – 37,6 %).

Таким образом, если до 1992 г. важнейшим партнером Эстонии был Советский Союз, в составе которого на Россию приходилось почти 60 % эстонского экспорта и свыше 50 % ее импорта, то в те годы Финляндия существенно потеснила Россию.

Особенностью торгово-экономического сотрудничества Эстонии с Финляндией являются широкомасштабные финские поставки ей комплектующих узлов и деталей для сборочного производства и выпуска продукции для последующего реэкспорта. Так, в 1995 г. финский экспорт в Эстонию такого рода товаров возрос более чем на 50 %.

В свою очередь Эстония продает Финляндии химические продукты, некоторые виды строительных материалов и текстиля, металлов, древесину, электромоторы, растительные жиры и масло.

Примерно по тем же направлениям развивалась торговля Эстонии со Швецией, при этом в структуре внешнеторгового оборота Эстонии на Швецию приходилось 10 % этого оборота.

В начале 90-х годов новые условия экономических связей России с Эстонией и новые подходы к решению возникших в этой связи проблем были отражены в ряде официальных документов. В частности, в конце 1991 г. Правительство РФ приняло постановление «О

торговле с прибалтийскими государствами», в соответствии с которым условия торговли с Эстонией, а также Латвией и Литвой были существенно приближены к условиям, принятым в общемировой практике. Было введено лицензирование и квотирование вывоза ряда товаров в государства Балтии, установлены таможенные пошлины. Лицензированию принадлежало в общей сложности 1100 товарных позиций российского экспорта в эти страны, а безлицензионный вывоз при таком порядке мог составить 15-20 % сложившегося объема поставок. В основном такой жестокий порядок был обусловлен сократить нежелательный для России реэкспорт сырьевых товаров, принявший начиная с 1991 г. крупные масштабы. По ориентировочным оценкам, на долю реэкспортируемых товаров из России и других стран СНГ приходилось в те годы не менее трети эстонского экспорта, более 70 % закупаемого в России металлов и сырья перепродавалось затем западным государствам. Одновременно и Эстония установила режим лицензирования и квотирования вывоза ряда товаров, а также высокие таможенные тарифы, удорожающие, поставляемые в Россию товаров.

Определенные усилия обе страны прилагали, чтобы устранить искусственные барьеры на пути взаимного движения товаров. Так, например, в 1992 г. главы правительств России и Эстонии подписали соглашение о свободной торговле. Это рамочное соглашение фактически предусматривало предоставление сторонам друг другу режима наибольшего благоприятствования в торговле и отмену таможенных пошлин. По этому соглашению Эстония, в частности, взяла на себя обязательство обеспечить беспрепятственный транзит российских товаров через свои порты и по железным дорогам. К сожалению, этот договор не был ратифицирован ни в Эстонии, ни в России.

Существенным фактором, оказавшим воздействие на торгово-экономические связи Эстонии и России, явилось введение в июне 1992 г. в обращение национальной эстонской валюты – кроны, конвертируемой в западные валюты, и привязанной к германской марке (в соотношении 8 крон за одну марку) и обеспеченной золотым запасом и валютными резервами.

Фактически введение в оборот кроны привело к тому, что вывоз готовой продукции в Россию стал для Эстонии невыгодным. Дорогие эстонские товары, как правило, сделались неконкурентоспособными на российском рынке. В то же время, высокий курс кроны позволяет закупать в России больше энергоресурсов и других необходимых товаров; однако, стремясь ослабить энергетическую зависимость от России, Эстония не наращивает закупки энергоресурсов в России, активизируя поиск альтернативных источников в западных странах (прежде всего в Финляндии и Дании).

В результате после введения кроны объем эстонско-российского товарооборота сохранил тенденцию к сокращению. В целом за 1992 г. оборот взаимной торговли сократился примерно на 2/3 по сравнению с прошлым годом. Доля России в общем товарообороте Эстонии составила 24,5 %, в том числе в экспорте – 20,8 %, в импорте – 28,4 %, значительно сократившись по сравнению с 1991 годом. В 90-е годы Эстония предпочитает импортировать товары из стран с развитой рыночной экономикой, а не из России, особенно по тем группам, к которым относятся современное оборудование.

Во второй половине 90-х годов происходила явная переориентация стран Балтии на рынки ЕС. Наибольшее значение рынка ЕС приобрели для Эстонии (51,1 % экспорта и 64,8 % импорта в 1996 г.) и Латвии (соответственно 44,7 и 49,3 %), для Литвы (соответственно – 40,6 %, 44,8 %).

Платежи за транзит являются важной статьей доходов балтийских стран, объем российского транзита через территорию Эстонии составляет 9 млн т в год, Латвии – 36 млн т, Литвы – 10,1 млн т.

* * *

За годы, прошедших после восстановления независимости стран Балтии, в ходе экономических преобразований значительные изменения произошли в структуре их хозяйства, страны интегрируются в мировое хозяйство, ищут в нем свои ниши. В настоящее время основными задачами национальных экономик являются улучшение качества предлагаемых товаров и услуг, повышение их конкурентоспособности на зарубежных рынках, поиск более надежных контактов с зарубежными партнерами и инвесторами.

В Приложении 4 и 5 приводятся основные показатели развития экономики в целом по странам Балтии в 1990-2002 годы и география внешней торговли Балтийских государств за 2001-2003 годы.

В 2001-2004 гг. в Балтийских странах среднегодовые темпы прироста составили 6,5 % и четвертый год подряд они оставались самым быстрорастущим регионом Восточной Европы. Во всех трех странах Балтии конечный внутренний спрос (как частное потребление, так и долгосрочные инвестиции) оставался высоким и стимулировал внутриэкономическую и внешнеэкономическую активность.

В настоящее время интегрированность Балтийских стран в европейские структуры достигла высокого уровня. Эти страны за более короткий срок чем ЦВЕ переориентировались на рынки ЕС. При этом удельный вес СНГ в их экспорте за последние 10-12 лет сократился втрое, а в импорте – более чем вдвое и стал существенно уступать доле странам ЕС (Таблица 1).

Все это послужило важным обстоятельством для того, чтобы с 1 мая 2004 года Латвия, Литва и Эстония были приняты в состав Евросоюза.

Таблица 1

Географическое распределение экспорта и импорта стран Балтии

Регионы	Экспорт				Импорт			
	1993	1997	2000	2002	1993	1997	2000	2003
Страны ЕС - 15	26,6	41,3	59,5	53,7	32,5	51,3	48,4	48,7
Россия и другие страны СНГ	44,6	22,6	12,2	15,4	50,5	24,4	24,5	19,9
Страны Балтии	8,5	9,3 (или 0,3)	13,6	13,0	5,3	5,8	5,8	6,8
Остальной мир	20,3	26,8	14,8	17,9	11,7	18,5	21,3	24,6

Источник: SMF. Direction of Trade Statistics, various issues.

II. Внешняя торговля России с государствами Балтии

Внешнеэкономические связи России со странами Балтии в 1998 г. в основном после российского августовского валютно-финансового кризиса находились в упадническом (кризисном) состоянии. В 1998 г. внешнеторговый оборот России со странами Балтии сократился на 29,3 % (в т.ч. экспорт – на 28 %, импорт – на 33,4 %) по сравнению с 1997 г. и составил 2936 млн долл. (см. таблицу 2). Определенный перелом негативной тенденции во внешнеторговых операциях России со странами Балтии уже наметился в 2000 году. В 2001-2004 гг. объем внешней торговли России со странами Балтии увеличился на 156,5 %, в том числе экспорт – на 132,5 (или 152,5 – непонятно ?) % и импорта на 194,2 % и достиг в 2004 г. 6665,9 млн долл. Рост российского экспорта в целом в страны Балтии по сравнению с импортом привел к росту положительного сальдо с этими государствами по итогам 2004 г., которое составило 4969,1 млн долл. Несмотря на оживление в 2000 г. торгово-экономических связей между Россией и государствами Балтии, доля российских экспортно-импортных операций с этими странами в общем объеме экспорта и импорта России пока незначительна, так в 2003 г. она равнялась 3,7 % в экспорте и 1,4 % – в импорте (приложение 6).

В Приложениях 7, 8 и 9 приводятся данные за 2001-2004 гг. о российском внешнеторговом обороте, экспортно-импортным операциям торговом сальдо отдельно с Латвией, Литвой и Эстонией.

За 2001-2004 гг. объем внешней торговли России с Латвией возрос на 152,3 %, в том числе экспорт на 147,7 %, импорт на 177,3 % и составил в 2004 г. 1565,0 млн долл., а торговое сальдо – 1140,6 млн долл. Однако доля российско-экспортных операций с Латвией в общем экспорте и импорте России была незначительна, так в 2003 г. она составила 0,8 % в экспорте, а в импорте лишь – 0,3 % и соответственно Латвия занимала 30 и 46 место среди российских торговых партнеров (Приложение 10 и 11).

Таблица 2

**Внешняя торговля России со странами Балтии в 1994-2004 гг.
(миллионов долларов США)**

	Товарооборот	Экспорт	Импорт	Сальдо	В % к предыдущему году		
					Товарооборот	Экспорт	Импорт
1994							
1995	3325	2287	1038	1249	-	-	-
1996	3296	2661	635	2026	99,1	116,4	61,2
1997	4153	3125	1028	2097	126,0	117,4	161,9
1998	2936	2251	685	1566	70,7	72,0	66,6
1999	3136	2836,1	299,9	2536,2	106,8	81,6	43,8
2000	5267,8	4931,1	336,7	4594,4	167,0	173,9	112,3
2001	4260,3	3823,4	436,9	3386,5	80,9	77,5	129,8
2002	4650,9	4084,1	566,8	3517,3	109,2	106,8	129,7
2003	5361,9	4638,5	723,4	3915,1	115,3	113,6	127,6
2004	6665,9	5817,5	848,4	4969,1	124,3	125,4	117,3

Источник: Таможенная статистика внешней торговли Российской Федерации

Соответственно за этот период внешнеторговый оборот России с Литвой увеличился на 178,1 %, в том числе экспорт на 173,0 %, импорт на 219,1 % и достиг в 2004 г. 3384,8 млн долл., а положительное торговое сальдо – 2466 млн долл. Доля российского экспорта и импорта с Литвой в общем объеме, соответственно, экспорта и импорта Россия была выше, чем в Латвии и составила 1,6 % в российском экспорте и 0,7 % в импорте, соответственно Литва занимала 21 место и 27 место среди российских внешнеторговых партнеров.

В 2001-2004 гг. объем внешней торговли России с Эстонией увеличился на 130,7 % (экспорт на 127,2 %, импорт на 171,0 %) и составил в 2004 г. 1716,1 млн долл., а положительное внешнеторговое сальдо – 1362,5 млн долл. удельный вес российского экспорта и импорта с Эстонией в объем объеме экспорта и импорта России составил в 2003 г. лишь 1,1 % в экспорте и 0,3 % в импорте, соответственно Эстония занимала 24 место и 41 место среди российских торговых партнеров.

В российском экспорте в страны Балтии доля сырьевых товаров и полуфабрикатов преобладает. Основными товарами российского экспорта являются: нефть и нефтепродукты, электроэнергия, каменный уголь, химические продукты и товары, кожевенное сырье, лесоматериалы, фанера, клееная, целлюлоза древесная, бумага и картон, ткани хлопчатобумажные, прокат плоский из железа, алюминий и изделия из него, формы для литья резины и пластмасса, подшипники шариковые и роликовые; пульта, панели, консоли, столы, распределительные щиты и основания для электрической аппаратуры; медные провода обмоточные, изоляторы, локомотивы дизель-электрические; транспортные средства самоходные или несамоходные: вагоны-цистерны, вагоны саморазгружающиеся, прочие тележки и ходовые сбалансированные тележки, тракторы, транспортные средства с двигателем внутреннего сгорания, мебель, автомобили легковые и грузовые и др.

В российском импорте из государств Балтии в настоящее время значительная доля приходится на продовольственное и сельскохозяйственное сырье.

Основными товарами ввоза Россией из стран Балтии являются: мясо и пищевые мясные субпродукты, рыба, моющая продукция, сера всех видов, гравий, битум нефтяной, электроэнергия, сыворотки иммунные, лекарственные средства, удобрения минеральные и химические, краски и лаки, цементы, духи, пленка, фольга, бутылки, лесоматериалы, бумага, картон, ткани хлопчатобумажные, металлоконструкции, компрессоры, топки механические, оборудование для очистки газов, машины стиральные, пилы механические для обработки дерева, машины и механические приспособления, клапаны предохранительные, арматура прочая для трубопроводов, двигатели переменного тока, трансформаторы, печи и камеры сопротивления, трубки телевизионные, транспортные средства, стенды испытательные, мебель и др.

Несмотря на некоторый прогресс за последние годы в развитии торговых связей между Россией и странами Балтии, как показывает анализ состояния взаимной торговли и тенденции торгового взаимодействия этих государств пока не обнаруживает существенных положительных сдвигов. Из-за нарастающего технологического отставания гражданских отраслей российского машиностроения и их низкой конкурентоспособностью снижаются стоимостные объемы и удельный вес группы «машины, оборудование и транспортные средства» в экспорте в страны Балтии. Спросом в эти страны пользуется все более ограниченный круг российских машин и оборудования, при этом страны Балтии проводят созидательную диверсификацию импорта с целью уменьшения импортной зависимости от России по важнейшим товарам в пользу западных стран. Так, в минувшие годы государства Балтии закупали изделия машиностроения в странах ЕС в десятки раз больше, чем в России. Это связано прежде всего с развитием внутриотраслевой кооперации, значительным спросом совместных предприятий с участием инвестиций западных стран. Государства Балтии увеличивают поставки западных товаров, на их рынки прежде всего с высокой степенью переработки и высокотехнологической продукции.

Наиболее перспективным направлением в продвижении и расширении российского экспорта машинотехнической и высокотехнологичной продукции являются использование системы производственной кооперации с западными партнерами, включая Балтийские государства, расширение и модернизация экспортной базы российских предприятий, повышение технико-экономического качества и конкурентоспособности их продукции.

К сожалению, взаимные прямые инвестиции России и государств Балтии в силу их незначительного объема и областей вложения не являются фактором динамизации взаимного товарооборота. При этом в связи с валютно-финансовым кризисом 1998 г. инвестиционная активность фирм стран Балтии в России уменьшилась.

Экспорт товаров с высокой степенью переработки и высокотехнологичной продукции, в том числе машин и оборудования, в настоящее время также затруднен проблемами с финансированием развития производства экспортно-ориентированной продукции и государственной поддержки экспорта.

В настоящее время во внешнеэкономической деятельности важным является создание эффективно работающей национальной системы содействия товаров с высокой добавленной стоимостью на основе существенного увеличения государственных финансовых средств. Важными направлениями финансовой поддержки экспорта могли бы стать стимулирование экспортной деятельности российских производителей машино-технологической и высокотехнологичной продукции, в том числе путем льготного кредитования, разработка финансовых конструкций в интересах кредитования потенциальных покупателей российских машинотехнических изделий в странах Балтии, расширение практики предоставления государственных гарантий под экспортные кредиты.

В интересах ускорения взаимного товарооборота необходимо содействовать созданию двухсторонних совместных институтов (фондов) по страхованию и кредитованию взаимной торговли, развитию производственной кооперации с привлечением финансовых средств как государственных, так и коммерческих организаций. При этом наряду со стимулированием российского экспорта средства таких фондов целесообразно было бы использовать для расширения импорта из стран Балтии необходимой для России машинотехнической и высокотехнологичной продукции.

Наращиванию взаимного товарооборота между Россией и странами Балтии также могут способствовать формирование совместных финансово-промышленных групп, холдинговых и лизинговых компаний, а также другие прогрессивные формы сотрудничества национальных капиталов в производственной и инвестиционных сферах. Важное значение в этом плане могли бы быть подписание соглашения об общих условиях и механизме поддержки и развития производственной кооперации и о льготном таможенном режиме для участников такой кооперации.

К сожалению, в настоящее время к числу причин, сдерживающих развитие взаимной торговли между Россией и странами Балтии, является значительный рост транспортных

тарифов, что делает в ряде случаев традиционный товарообмен между странами экономически нецелесообразным.

Вступление России в ВТО будет гарантировать ей режим наибольшего благоприятствования и освобождает от подписания многочисленных двухсторонних договоров; страна может получать дополнительные торговые преференции. Участие в этой организации позволит снять тарифные барьеры; появляется возможность устранения всех нетарифных ограничений и дискриминации при экспорте, в частности, в страны Балтии.

В то же время Россия после вступления в ВТО должна будет создавать условия для реализации национальных и импортных товаров на внутреннем рынке, что может отрицательно отразиться на российской промышленности. Таким образом, выгоды России по экспорту могут быть перекрыты потерями от невыгодных обязательств по импорту, в том числе со странами Балтии.

ПРИЛОЖЕНИЯ

Приложение 1

Основные показатели экономики Латвии, 1990-2002 гг.

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
Реальный рост ВВП (индексы, 1989 = 100 %)	102,9	89,9	61,1	54,1	55,3	54,7	56,8	61,5	64,4	66,3	70,8	76,4	81,1
Годовое изменение ВВП (в процентах)	2,9	-10,4	-34,9	-14,9	2,2	-0,9	3,7	8,4	4,8	2,8	6,8	7,7	
Реальный валовой объем промышленного производства (индексы, 1989=100 %)	100,8	100,2	65,6	44,6	40,1	38,7	40,8	46,4	47,9	45,3	47,4	51,8	54,8
Индексы потребительских цен (среднегодовые изменения в % к предшествующему году)	10,9	172,2	951,2	109,1	35,7	25,0	17,7	8,5	4,7	2,4	2,8	2,4	1,9
Прямые иностранные инвестиции (млн долларов)			29	45	214	180	382	521	357	347	410	164	382
Реальные валовые вложения в основной капитал (индексы 1990=100 %)	100	36,1	25,7	21,6	21,8	23,7	29,0	35,0	50,4	48,4	58,0	67,9	75,0
Товарный экспорт (млрд долларов)			0,843	1,401	0,988	1,304	1,443	1,673	1,812	1,723	1,865	2,001	2,279
Товарный импорт (млрд долларов)			0,794	0,961	1,240	1,818	2,320	2,724	3,189	2,946	3,189	3,587	4,040
Сальдо баланса товарной торговли (млрд долларов)			0,040	0,440	-0,252	-0,515	-0,877	-1,051	-1,377	-1,223	-1,323	-1,506	-1,761

Источник: секретариат ЕЭК ООН

Приложение 2

Основные показатели экономики Литвы, 1990-2002 гг.

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
Реальный рост ВВП (индексы, 1989 = 100 %)	96,7	91,2	71,8	60,2	54,3	56,1	58,7	62,8	67,4	66,2	68,8	73,3	78,3
Годовое изменение ВВП (в процентах)	-5,0	-5,7	-21,3	-16,2	-9,8	3,3	4,7	7,3	5,1	-3,9	3,8	5,9	
Реальный валовой объем промышленного производства (индексы, 1989=100 %)	97,4	94,0	65,8	43,2	31,7	33,4	35,0	36,2	41,3	36,5	38,4	44,6	45,8
Индексы потребительских цен (среднегодовые изменения в % к предшествующему году)	9,1	216,4	1020,5	410,1	72,0	39,5	24,7	8,8	5,1	0,8	1,0	1,5	0,4
Прямые иностранные инвестиции (млн долларов)			8	30	31	73	152	355	926	486	379	446	732
Реальные валовые вложения в основной капитал (индексы 1990=100 %)						100	115,2	143,4	174,7	164,0	149,3	169,5	184,3
Товарный экспорт (млрд долларов)			0,852	1,994	2,031	2,705	3,355	3,860	3,711	3,004	3,809	4,583	5,518
Товарный импорт (млрд долларов)			0,602	2,244	2,352	3,649	4,559	5,644	5,794	4,834	5,457	6,353	7,768
Сальдо баланса товарной торговли (млрд долларов)			0,250	-0,250	-0,322	-0,944	1,204	-1,784	-2,083	-1,861	-1,647	-1,770	-2,250

Источник: секретариат ЕЭК ООН

Приложение 3

Основные показатели экономики Эстонии, 1990-2002 гг.

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
Реальный рост ВВП (индексы, 1989 = 100 %)	91,9	82,7	71,0	65,0	63,7	66,4	69,0	75,7	79,2	78,7	84,5	89,9	95,3
Годовое изменение ВВП (в процентах)	-6,5	-13,6	-14,2	-8,8	-2,0	4,3	3,9	9,8	4,6	-0,6	7,1	5,0	
Реальный валовой объем промышленного производства (индексы, 1989=100 %)	100	92,8	59,8	48,6	47,1	48,0	49,4	56,6	59,0	57,0	65,3	71,1	75,3
Индексы потребительских цен (среднегодовые изменения в % к предшествующему году)	18,0	202,0	1078,2	89,6	47,9	28,9	23,1	11,1	10,6	3,5	3,9	5,8	3,5
Прямые иностранные инвестиции (млн долларов)			82	162	215	202	151	267	581	305	387	542	285
Реальные валовые вложения в основной капитал (индексы 1990=100 %)				100	106,3	110,6	123,2	144,8	161,1	137,4	155,7	174,7	202,9
Товарный экспорт (млрд долларов)			0,444	0,802	1,305	1,838	2,079	2,934	3,236	2,938	3,176	3,307	3,423
Товарный импорт (млрд долларов)			0,406	0,896	1,659	2,540	3,231	4,441	4,786	4,108	4,256	4,291	4,779
Сальдо баланса товарной торговли (млрд долларов)			36	22	-167	-158	-398	-563	-478	-247	-294	-339	-801

Источник: секретариат ЕЭК ООН

Приложение 4

Основные показатели экономики трех Балтийских государств, 1990-2002 гг.

	1990	1991	1992	1993	1994	1995	1996	1997	1998	1999	2000	2001	2002
1	2	3	4	5	6	7	8	9	10	11	12	13	14
Реальный рост ВВП (индексы, 1989 = 100 %)	97,7	89,1	68,3	59,2	56,5	57,7	60,2	65,0	68,9	68,7	72,6	77,6	82,6
Реальный валовой объем промышленного производства (индексы, 1989=100 %)	98,6	95,3	64,8	44,4	36,2	37,0	38,7	41,9	45,7	41,9	44,9	50,6	52,7
Прямые иностранные инвестиции (млн долларов)			119	238	460	454	685	1142	1863	1139	1176	1152	1399
Товарный экспорт (млрд долларов)			2,139	4,197	4,324	5,846	6,877	8,467	8,759	7,665	8,851	9,891	11,221
Товарный импорт (млрд долларов)			0,406	0,896	1,659	2,540	3,231	4,441	4,786	4,108	4,256	4,291	4,779
Сальдо баланса товарной торговли (млрд долларов)			0,337	0,096	-0,927	-2,160	-3,232	-4,343	-5,009	-4,224	-4,050	-4,260	-5,367

Источник: секретариат ЕЭК ООН

Приложение 5

**География внешней торговли Балтийских государств, 2001-2003 гг.
(стоимостной объем в млрд долларов, темпы роста в %)**

	Экспорт				Импорт			
	Стоимость	Темпы роста			Стоимость	Темпы роста		
		2002	2001	2002		2003	2002	2001
Балтийские государства контрагенты:								
Все страны мира	11,2	11,7	13,4	31,9	16,6	9,7	17	31,0
Восточная Европа и СНГ	3,3	22,6	8,3	26,1	5,4	9,3	12	39,8
СНГ	1,5	38,8	15,1	17,5	3,0	4,5	6	43,2
Балтийские государства	1,4	10,0	8,2	32,5	1,1	15,5	25	35,5
Центральная и Юго-Восточная Европа	0,4	24,0	-9,7	35,2	1,2	19,0	17	35,2
Развитые страны с рыночной экономикой	7,3	5,1	14,6	39,4	9,7	5,5	18	27,1
Развивающиеся страны	0,6	55,7	32,6	-19,9	1,6	50,1	25	26,3

Источник: секретариат ЕЭК ООН

Приложение 6

**Удельный вес российских экспортно-импортных операций со странами Балтии
в общем объеме экспорта и импорта России (в %)**

	Удельный вес в % к итогу	
	Экспорт	Импорт
1995	2,9	2,2
1996	3,1	1,4
1997	3,7	1,9
1998	3,2	1,6
1999	3,9	1,0
2000	4,8	1,0
2001	3,8	1,0
2002	4,1	1,3
2003	3,7	1,4

Экспорт России в страны Балтии

Страны Балтии	Экспорт – миллионов долларов США					В % к предыдущему году				2004 г. в % к 2002 г.
	2000	2001	2002	2003	2004	2001	2002	2003	2004	
Латвия	1625,7	914,9	698,7	1060,9	1352,8	56,3	76,4	151,8	127,5	83,2
Литва	2067,9	1690,7	1695,4	2165,3	2925,4	81,8	100,3	127,7	135,1	141,5
Эстония	1237,4	1210,1	1690,0	1412,3	1539,3	97,8	139,7	83,7	109,0	124,4

Источник: Таможенная статистика внешней торговли РФ

Импорт России из стран Балтии

Страны Балтии	Импорт – миллионов долларов США					В % к предыдущему году				2004 г. в % к 2002 г.
	2000	2001	2002	2003	2004	2001	2002	2003	2004	
Латвия	90,7	119,7	151,3	182,1	212,2	132,0	126,4	120,4	116,5	234,0
Литва	149,2	209,6	311,2	411,2	459,4	140,5	148,5	132,1	111,7	307,9
Эстония	96,8	103,4	104,2	130,1	176,8	106,8	100,8	124,8	135,9	182,6

Источник: Таможенная статистика внешней торговли РФ

Торговый баланс (сальдо) России со странами Балтии

Страны Балтии	Сальдо – млн. долл. США					2004 г. в % к 2000 г.	Экспорт в % к импорту				
	2000	2001	2002	2003	2004		2000	2001	2002	2003	2004
Латвия	1535,0	795,2	547,4	878,8	1140,6	74,3	1792,4	764,3	461,8	582,6	637,5
Литва	1918,7	1481,1	1384,1	1754,1	2466,0	18,5	1386,0	806,6	544,8	526,6	636,8
Эстония	1140,6	1106,7	1585,8	1282,2	1362,5	119,5	1278,3	1170,3	1621,9	1085,5	870,6

Источник: Таможенная статистика внешней торговли РФ