

# **Новое в законодательстве и таможенной практике о включении в таможенную стоимость лицензионных платежей**



Ионичева В.Н., в.н.с. Института проблем рынка РАН, к.э.н.

Международная конференция "Актуальные вопросы международного оборота  
объектов интеллектуальной собственности в современных условиях"  
Торгово-промышленная палата Российской Федерации

Москва, 26 апреля 2017 года

# Соглашение по применению статьи VII Генерального соглашения по тарифам и торговле 1994 года



## Article 8. 1.

**(c) royalties and licence fees related to the goods** being valued that the buyer must pay, either directly or indirectly, as a condition of sale of the goods being valued, to the extent that such royalties and fees are not included in the price actually paid or payable;

## Статья 8. 1.

**(с) роялти и лицензионные платежи, относящиеся к оцениваемым товарам**, которые должен выплатить покупатель прямо или косвенно в качестве условия продажи оцениваемых товаров, в той мере, в какой такие роялти и платежи не включены в цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате;

**Соглашение об определении таможенной стоимости от 25.01.2008:** 7) лицензионные и иные подобные платежи за использование объектов интеллектуальной собственности (включая платежи за патенты, товарные знаки, авторские права), которые относятся к оцениваемым (ввозимым) товарам и которые прямо или косвенно произвел или должен произвести покупатель в качестве условия продажи оцениваемых товаров, в размере, не включенном в цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате за эти товары.

# Проект Таможенного кодекса ЕАЭС

## о лицензионных платежах



- Пп. 7 п. 1 статьи 40: к цене добавляются лицензионные и иные подобные платежи за использование объектов интеллектуальной собственности, включая роялти, платежи за патенты, товарные знаки, авторские права, которые относятся к ввозимым товарам и которые прямо или косвенно произвел или должен произвести покупатель в качестве условия продажи ввозимых товаров для вывоза на таможенную территорию Союза, в размере, не включенном в цену, фактически уплаченную или подлежащую уплате за эти товары.
- При определении таможенной стоимости ввозимых товаров не должны добавляться к цене, фактически уплаченной или подлежащей уплате:
  - а) платежи за право на воспроизведение (тиражирование) ввозимых товаров на таможенной территории Союза;
  - б) платежи за право распределения или перепродажи ввозимых товаров, если такие платежи не являются условием продажи ввозимых товаров для вывоза на таможенную территорию Союза.

## Рекомендации ЕЭК от 15.11.2016 № 20



- П. 5 Положения: Обязанность по уплате лицензионных платежей является частью договорных отношений между лицензиатом и правообладателем (лицензиаром), которые могут быть оформлены лицензионным договором (соглашением), сублицензионным договором (соглашением), договором коммерческой концессии (франчайзинга), договором коммерческой субконцессии (субфранчайзинга) либо иным видом договора (далее - лицензионный договор).

## Рекомендации ЕЭК от 15.11.2016 № 20



- В международной торговле лицензионные платежи могут уплачиваться как продавцу товаров, так и третьему лицу, не являющемуся продавцом товаров.
- При принятии решения о включении лицензионных платежей в таможенную стоимость товаров не важно, является правообладатель лицом государства-члена либо иностранным лицом.

# Отложенное определение таможенной стоимости



- ТК ЕАЭС: Порядок отложенного определения таможенной стоимости товаров, включающий в себя в том числе случаи отложенного определения таможенной стоимости товаров, особенности применения метода по стоимости сделки с ввозимыми товарами при использовании отложенного определения таможенной стоимости товаров, особенности заявления сведений о предварительной величине таможенной стоимости товаров, порядок и сроки заявления точной величины таможенной стоимости товаров, особенности контроля таможенной стоимости товаров, определяется Комиссией и законодательством государств-членов в случаях, предусмотренных Комиссией.

# Отложенное определение таможенной стоимости



- Решение Коллегии Евразийской экономической комиссии от 12.04.2016 N 32 «Об утверждении Порядка применения процедуры отложенного определения таможенной стоимости товаров»
- Решением Коллегии Евразийской экономической комиссии от 01.11.2016 № 133 - порядок может применяться не только в отношении биржевых товаров, но и при определении сумм лицензионных платежей.

# Отложенное определение таможенной стоимости



Предварительная величина таможенной стоимости (указывается в ДТ и ДТС-1)

Точная величина таможенной стоимости

Срок не более 15 месяцев

Точная величина больше предварительной - доплата

Точная величина меньше предварительной - возврат





# Классификатор методов определения таможенной стоимости (графа 43 ДТ – код МОС)\*



<b>0</b>	<b>Отложенное определение таможенной стоимости</b>
1	Метод по стоимости сделки с ввозимыми товарами
2	Метод по стоимости сделки с идентичными товарами
3	Метод по стоимости сделки с однородными товарами
4	Метод вычитания
5	Метод сложения
6	Резервный метод

\*Приложение 4 к Решению Комиссии Таможенного союза  
от 20 сентября 2010 г. N 378

# Верховный суд о роялти



П. 18 постановления Пленума Верховного Суда РФ от 12.05.2016 № 18:

- Не включенные в цену товаров платежи за использование объектов интеллектуальной собственности (далее - роялти) учитываются в качестве одного из дополнительных начислений к цене в соответствии со [статьей 5](#) Соглашения при выполнении в совокупности двух требований: эти платежи относятся к ввозимым товарам и уплата роялти является условием продажи оцениваемых товаров (прямо или косвенно) для их вывоза на таможенную территорию Союза.
- При выполнении данных требований само по себе заключение договора с иным, чем продавец товара, правообладателем не препятствует включению уплачиваемых на основании такого договора роялти в соответствующем размере в таможенную стоимость оцениваемых товаров.

# Судебная практика - Дело ООО «Фоксконн РУС»



- **Верховный суд 16 марта 2016 года по делу № А56-53020/2014:** спорные товары (наклейки) неразрывно связаны с программным обеспечением, по сути выполняют роль носителя объекта интеллектуальной собственности (программного обеспечения, товарного знака), за пользование которым общество уплачивает лицензионные платежи, и свидетельствуют об объеме использованных обществом объектов интеллектуальной собственности.
- **Постановление 13 арбитражного апелляционного суда от 14 июля 2016 г. по делу № А56-60972/2014:** При этом согласно пункту договора общая сумма роялти рассчитывается как сумма роялти за каждую загруженную или переданную копию программы, определяемую на основании соответствующих заявок покупателя, а не за каждую единицу спорного товара - ярлык, сертификат подлинности.

## Верховный суд РФ (17 марта 2017 г. N 307-АД17-885)



- Согласился с доводами суда первой инстанции: спорные товары (наклейки) неразрывно связаны с программным обеспечением, по сути выполняют роль носителя объекта интеллектуальной собственности (программного обеспечения, товарного знака), за пользование которым декларант (ООО "Фоксконн Рус") уплачивает лицензионные платежи, и свидетельствуют об объеме использованных объектов интеллектуальной собственности.

Дело «НЕС Нева Коммунальные системы»  
(от 9 февраля 2015 г. № 305-КГ14-7935)



- В рассматриваемом случае само программное обеспечение, лицензию на использование которого приобрело общество по указанному договору и для удобства пользования которым предназначен спорный товар, не ввозилось обществом по ДТ, а было предоставлено обществу посредством канала интернет.

## Выводы:



1. Положения таможенного законодательства о включении в таможенную стоимость ЛП не успевают за развитием технологий.
1. Рекомендации ЕЭК внесли ясность в трактовку международных актов относительно включения лицензионных платежей в таможенную стоимость.
2. Расчет ЛП зависит от конкретных обстоятельств и условий лицензионного договора.



Благодарю за внимание!